



Contatti



+39 3425858129



marco.casott@icloud.com

Su di me

Professionista con oltre 6 anni di esperienza nella gestione di punti vendita e relazioni con i clienti. Attualmente Responsabile Provinciale presso Arbo S.p.A., mi occupo di coordinare attività operative, logistiche e commerciali, con un forte orientamento al servizio e alla performance.

Mi distingo per la capacità di costruire rapporti di fiducia con clienti e colleghi, affrontare le sfide con serenità e risolvere problemi in modo efficace. Appassionato di vendita e dinamiche retail, con esperienza anche in ambito pubblico come Consigliere Comunale.

Istruzione e formazione

Diploma Tecnico Agrario

Lingue

Italiano Madrelingua

Inglese B1

Spagnolo B1

CASOTTO MARCO

Responsabile Vendite e Logistica

Esperienza professionale

2023 - PRESENTE | ARBO SPA

Responsabile Punto Vendita

Gestione completa di un punto vendita specializzato in ricambi termoidraulici, climatizzazione ed energie rinnovabili, con focus esclusivo sulla clientela professionale (B2B). Attività integrata di vendita diretta e consulenza tecnica, sia in sede che presso i clienti, con funzione di rappresentanza commerciale sul territorio.

2022-2023 | AUTONOMO

Venditore - Consulente Immobiliare

Attività di vendita immobiliare rivolta a clientela privata. Gestione completa dell'intero processo commerciale di compravendita residenziale, sia in presenza che da remoto, con ricerca e definizione della strategia più efficace per la vendita o l'acquisto dell'immobile

2017-2022 | AUTOCOLOR SAS

Responsabile Punto Vendita

Gestione operativa di un punto vendita specializzato in prodotti chimici per carrozzeria e industria. Coordinamento di un team di lavoro e responsabilità a 360° su tutte le aree del negozio: vendite, magazzino, acquisti e logistica. Supporto tecnico post-vendita alla clientela e gestione completa di ordini, offerte commerciali e trattative

Esperienza Istituzionale

2021-IN CORSO | CITTA' DI ALBIGNASEGO

Consigliere Comunale

Membro della Terza Commissione Comunale, con incarichi legati alla gestione del bilancio, sicurezza pubblica e ascolto attivo della cittadinanza.

Responsabile della sicurezza e del coordinamento del gruppo antincendio durante le manifestazioni pubbliche.

Partecipazione attiva ai lavori del consiglio comunale e delle commissioni consiliari, con contributo alla definizione delle politiche locali e alla gestione delle problematiche del territorio

Capacità e competenze tecniche

- Gestione operativa e logistica: esperienza consolidata nella gestione di magazzino, stock, inventari e coordinamento delle consegne.
- Vendita e relazioni commerciali B2B e B2C: sviluppo e fidelizzazione della clientela, gestione di offerte, reclami e assistenza post-vendita.
- Coordinamento e leadership: guida di team intersede, gestione di personale e coordinamento operativo durante eventi pubblici.
- Competenze amministrative e documentali: gestione completa del processo di compravendita immobiliare, dalla trattativa alla chiusura.
- Capacità comunicative e negoziali: comunicazione efficace in ambito commerciale e istituzionale, ascolto attivo e problem solving.
- Presenza sul territorio: attività di rappresentanza commerciale e supporto diretto presso clienti professionali.