

# Curriculum Vitae Marcello Falco

## MARCELLO FALCO

📍 **Residenza:** San Giusto Canavese (TO)

☎ **Telefono:** 333 9000151

✉ **Email:** [mfalco1973@gmail.com](mailto:mfalco1973@gmail.com) 🚗

**Patente:** B – Automunito

---

### PROFILO PROFESSIONALE

Responsabile Commerciale del settore Automotive con oltre 30 anni di esperienza continuativa nel coordinamento e nello sviluppo commerciale di concessionarie ufficiali. Profilo esperto nella direzione commerciale e nella gestione operativa di sede, con una solida base tecnico-amministrativa e logistica. Specializzato nell'ottimizzazione dei processi aziendali, nel raggiungimento di obiettivi sfidanti e nella gestione di team complessi.

---

### ESPERIENZE LAVORATIVE

**Gestore di Sede / Responsabile Operativo Alternativa S.p.A. (Concessionaria Ufficiale Renault) | Sede di Rivarolo Canavese (TO) Maggio 2010 – In corso**

- **Direzione di Filiale:** Supervisione totale delle attività di sede, garantendo l'allineamento operativo ai target di fatturato e qualità della casa madre.
- **Coordinamento Risorse:** Gestione diretta del personale di vendita e service, organizzazione turni e monitoraggio performance (KPI).
- **Sviluppo Business:** Gestione dei rapporti con clienti privati, business e flotte, assicurando elevati standard di Soddisfazione Clienti.
- **Interfaccia Brand:** Responsabile dell'applicazione delle procedure e degli standard qualitativi

richiesti da Renault Italia.

**Direttore Commerciale Berruto Automobili S.p.A. (Concessionaria Ufficiale Renault) |**

Sede di **Ciriè (TO)** 1998 – Aprile 2010

- **Strategia Vendite:** Responsabile della pianificazione commerciale per i settori Nuovo e Usato (Renault e Dacia).
- **Leadership:** Coordinamento e formazione della forza vendita, supervisione delle trattative e gestione della politica commerciale.
- **Marketing Territoriale:** Implementazione di campagne promozionali locali e organizzazione eventi di lancio nuovi modelli.

**Addetto alle Vendite A.D. Motors S.p.A. (Concessionaria Ufficiale Toyota) | Sede di Torino**

1995 – 1998

- Gestione del processo di vendita veicoli nuovi e usati del marchio Toyota.
- Consulenza al cliente, gestione permuta e pratiche di finanziamento.
- Raggiungimento dei target di vendita mensili e trimestrali.

---

**SERVIZIO MILITARE**

**Caporale Maggiore | 11° Battaglione Fanteria "Casale"**

- Responsabile della gestione logistica e degli ordini per la vestizione delle reclute.
- Coordinamento delle attività di magazzino e distribuzione materiali.

---

**ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

- **Diploma di Ragioniere e Perito Commerciale** | Istituto Tecnico Commerciale "Luigi Einaudi",

Torino | 1992

- **Executive Training Renault Academy:** Percorsi di formazione costante sui nuovi prodotti del marchio, marketing automotive e nuove tecnologie.

- **Sicurezza sul Lavoro:** Qualifica di Primo soccorso, antincendio e sicurezza sul lavoro.

---

## COMPETENZE E LINGUE

- **Lingue:**

- Italiano: Madrelingua

- Inglese: Livello scolastico

- Tedesco: Livello scolastico

---

## TRATTAMENTO DATI PERSONALI

*Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Dlgs 196 del 30 giugno 2003 e dell'art. 13 GDPR (Regolamento UE 2016/679).*