

INFORMAZIONI PERSONALI

nato a: San Teodoro (Me) il 19 Novembre 1951
residente: Mogorella (Oristano),
P. Iva :
email:
Posizione Enasarco: xxxxxxxx

OBIETTIVI PROFESSIONALI

Ho Lavorato come Agente di Commercio plurimandatario, attualmente pensionato.

COMPETENZE PROFESSIONALI

- responsabile Vendite IT nel canale Consumer per le zone della Sicilia, Sardegna e Calabria;
- incremento della vendita e della riconoscibilità dei prodotti a me affidati;
- consolidata esperienza nel lavorare con le grandi aziende del canale Consumer (es. Media World, Auchan, Carrefour, Le Clerc, Euronics, Trony, Grande Migliore, COOP, Conforama, Unieuro ecc);
- gestione dei Promoter;
- gestione eventi promozionali nei punti vendita o presso i negozi specializzati;
- Tratto prodotti del mondo IT (Personal Computer, Computer portatili, Tablet, Monitor, Accessori PC, Accessori Videogiochi e Telefonia), TV, MP3/Mp4, foto frame audio portatile, Ped.

CARATTERISTICHE PRINCIPALI

- forte predisposizione all'acquisizione di nuovi clienti;
- forte orientamento al raggiungimento degli obiettivi;
- capacità di costruire e mantenere rapporti interpersonali;
- comunicazione efficace e capacità di persuasione;
- lavoro in team;
- ricerca costante del dettaglio;
- dinamicità.

ISTRUZIONE

- da agosto 1998 – Aprile 2009: corsi trimestrali di tecniche di vendita e marketing di prodotto presso la sede di Olidata a Cesena con personale interno e l'intervento di relatori di Intel, AMD, Nvidia, ATI e Microsoft;
- giugno 1984 Diploma di Maturità Tecnica per Geometri – Milano, buona conoscenza dell'ambiente Microsoft Windows, di Explorer, degli applicativi del pacchetto Office -Word, Excel, Power Point e soprattutto Outlook

ESPERIENZE PROFESSIONALI

DA Gennaio 2020 – Pensionato Enasarco

Da Giugno 2014 a Oggi – Pensionato INPS

Da Giugno 1988 a Giugno 2015, ho lavorato come agente di commercio con varie prodotti.

Da Febbraio 1972 a Giugno 1988 – Impiegato

Da Marzo 2014 a Giugno 2015 - *Agente di commercio Plurimandatario, Misa S.r.l., Vendita di: Storage; Micro SD; USB; Crucial ; HD; Smartwatch; Power Bank, Canali; Auchan , Le Clerc, Negozi specializzati.*

Da Luglio 2013 a Febbraio 2015 – Agente di commercio Plurimandatario, Emme Ci Elettronica S.r.l., Vendita di piccola e grande Elettronica di consumo, Nei Negozi specializzati.

Da Gennaio 2013 a Novembre 2014 – Agenti di commercio Plurimandatario, Mùster e Dikson Service S.p.a.: Vendita del Brand (prodotti per la cura della persona) nei canali di elettronica.

Da Gennaio 2012 a Novembre 2014 – Agente di commercio Plurimandatario, One Way Management S.r.l., Vendita di giochi e accessori vari, Negozi di Elettronica di Consumo.

Da Settembre 2012 a Settembre 2014 – Agente di Commercio Plurimandatario, Crayola S.p.a. Vendita di giochi per Bambini, Nei Negozi specializzati di Elettronica Regione Sardegna: Media World; Expert.

Da Gennaio 2012 a Aprile 2013 Agente di commercio Plurimandatario, Regione Sardegna , NITHO S.R.L., Vendita Videogiochi e accessori per videogiochi; Telefonia; Nei canali: Media World e negozi di elettronica / Telefonia.

- **da luglio 2009 a Aprile 2013** Agente di Commercio Plurimandatario: C/O Dicra Electronics S.p.A. e distribuiti, Vendita: TV, Audio, Tablet, accessori Videogiochi e telefonia per i canali, CDS,GDO e Retail.
- **Da Aprile 2011 a Gennaio 2012** *Agente di commercio Plurimandatario ,Zona Sardegna, IVS Multimedia S.r.l , Vendita del Brand “Empire” , PC; Server; Notebook ;Netbook; Tablet; All In One; Monitor; Software; accessori Di Informatica.*
-
-
- **Da Luglio 2009 a Luglio 2010** - *Agente di commercio Plurimandatario :Regione Sardegna, Data Office Srl , Vendita di PC per la grande distribuzione.*

da ottobre 2005 a giugno 2009 - Area Manager Olidata S.p.A., leader Italiano nel mercato informatico, settore hardware, produzione e commercializzazione di Personal Computer da tavolo e portatili:

- gestione dei rapporti con i capi reparto e con i buyer per la vendita mensile;
- gestione e creazione dei volantini locali per incrementare le vendite e la riconoscibilità del prodotto;
- responsabile dei promoter per le zone affidatemi;
- gestione del listino prezzi/line up per formulare offerte dedicate di Sardegna, Sicilia, Calabria, Campania e Lazio);
- Grazie al mio costante lavoro con i responsabili dei negozi, ho incrementato la visibilità dei prodotti all'interno dei punti vendita, contribuendo a rendere il brand Olidata leader nella vendita dei Computer e Monitor.

- **da febbraio 1998 a ottobre 2005** - Agente di Commercio Plurimandatario c/o Mdim Group Srl: ho collaborato all'ampliamento ed all'inserimento dei prodotti dell'informatica nei canali della GDO e DO per la Regione Sardegna, per la vendita di Desktop, Notebook, Accessori Hardware, Televisori e Cartucce per stampanti, aumentando le vendite del 50% , nel 1999 l'Azienda mi ha assegnato lo sviluppo della Regione Sicilia, riuscendo ad ampliare sia il portafoglio di nuovi clienti che le vendite, incrementando il fatturato del 70%, nel gennaio del 2000 sono stato nominato responsabile dell'inserimento e della gestione dei promotori all'interno dei punti vendita.

- **da aprile 1992 ad agosto 1998** – Agente di Commercio Plurimandatario c/o Stardust Srl: Video Più srl Vendita di Cartoni animati, Video Giochi, VHS, CD e DVD vergini per i canali: GDO, DO, Grossisti, Videoteche, negozi specializzati, Elettronica di consumo e Negozi di Giocattolo.

- **da luglio 1988 ad agosto 1992** – Agente di Commercio Plurimandatario c/o Market Parade Srl Distributore Nazionale di prodotti discografici e accessori per la GDO. Vendita di supporti discografici (LP, MC, CD, Video, Accessori) per i canali GDO, Supermercati, Negozi specializzati, Grossisti, con particolare interesse dell'inserimento dei prodotti discografici in GDO e Supermarket, con il sistema della tentata vendita, raggiungendo nel 1989 gli obiettivi prefissati.

Io sottoscritto Gaetano Antonino Gusmano, autorizzo al trattamento dei miei dati personali secondo la normativa vigente.

Mogorella, 10.06.2026