

SALVATORE OLIVA

tonyscorpio47@gmail.com | 0039(0)309749904 | | Via C.A. Dalla Chiesa. 67/a , CAPRIANO DEL COLLE, BRESCIA 25020

In proprio. CAPRIANO DEL COLLE, LOMBARDIA
AGENTE DI COMMERCIO

- Gestione completa di portafogli clienti .
- Assistenza ai clienti e risoluzione di eventuali problematiche relative agli ordini effettuati.
- Elaborazione e registrazione in *Excel* di documenti contabili, fiscali e amministrativi.
- Visita ai clienti acquisiti e potenziali ed esposizione delle novità e dei cataloghi dei prodotti commercializzati.
- Gestione di trattative di vendita online mediante l'utilizzo di *Instagram*.

Franchi Pesca s.r.l.. Brescia, Italia
Responsabile vendite

- Verifica della corretta registrazione degli ordini nel sistema.
- Gestione della documentazione delle merci in transito in Italia e verso paesi stranieri.
- Accompagnamento forza vendita su intero territorio nazionale
- Gestione forza vendita per obiettivi e fatturato

PILLA spa. BOLOGNA, Brescia
Rappresentante di commercio

- Utilizzo di strategie mirate a superare gli obiettivi di vendita stabiliti mediante un approccio consultivo e un eccellente servizio clienti.
- Verifica e sollecito dei pagamenti delle fatture in sospeso.
- Gestione completa di portafogli clienti.
- Promozione di prodotti *Food & Co* illustrandone il funzionamento e il potenziale e orientando la vendita alla soddisfazione del cliente.
- Visita ai clienti acquisiti e potenziali ed esposizione delle novità e dei cataloghi dei prodotti commercializzati.
- Supporto al processo decisionale e alla pianificazione strategica di alto livello, instaurando relazioni produttive con la dirigenza e ricoprendo un ruolo chiave nel sostenere questioni relative al personale.

- Solida comunicazione orale
- Iscrizione all'Albo Agenti Commercio C.C.I.A.
- Negoziatore valido
- Abilità comunicative e interpersonali
- Collaborazione di squadra
- Motivazione

Scuola media Lamarmora
Brescia

Licenza media

Francese: B1
Intermedio

- Aumento dei profitti mediante un'attenta valutazione dell'efficacia dei progetti.

SALVIATO spa. VARESE, Piemonte

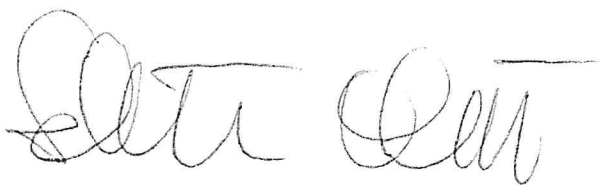
Rappresentante di commercio

- Utilizzo di strategie mirate a superare gli obiettivi di vendita stabiliti mediante un approccio consultivo e un eccellente servizio clienti.
- Redazione di report previsionali di vendita in base allo storico dei clienti.
- Promozione di prodotti illustrandone il funzionamento e il potenziale e orientando la vendita alla soddisfazione del cliente.
- Gestione completa di portafogli clienti.

Marina Militale. Roma, Taranto

Sottocapo della marina

- Documentazione di informazioni di rilievo, compresi segnali meteo e di emergenza.
- Supporto al capo ufficio operativo nelle funzioni operative quotidiane.
- Analisi di documenti dipartimentali per la distribuzione e l'archiviazione adeguata.
- Ricerca e aggiornamento di tutti i materiali necessari per l'impresa e i partner.

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Salviato Salviato'.

ARCHIVE 1990